



2024年5月10日

各 位

会社名 福井コンピュータホールディングス株式会社
代表者名 代表取締役グループ CEO 佐藤 浩一
(コード番号：9790 東証プライム市場)
問合せ先 常務取締役グループ CFO/CHRO 橋本 彰
(TEL. 0776-53-9200)

建設業に特化した新たなマーケットプレイス展開について

当社の連結子会社である福井コンピュータスマート株式会社（本社：福井県坂井市、代表者：代表取締役 CEO 柏木保宏。以下「福井コンピュータスマート」といいます。）は、2024年冬に新たなサービスとして、建設業に特化したマーケットプレイス（※名称未定）を展開するとともに、顧客への提供価値を最大化するスキームの提供に取り組んでまいります。

この新サービスにより、建設業に参入するスタートアップやベンチャー企業に新たなビジネス機会を提供し、顧客の利便性向上を図ることにより、当社グループの成長につなげてまいります。

1. 新サービス提供の背景

① 外的要因

建設業界では、人手不足や労働環境の見直し、資材価格の高騰、GHG 排出量の規制など、人、モノ、環境面で様々な課題を抱えています。これに対処するため、現在の建設業界にとってデジタル活用は必要不可欠であります。そのための製品やサービスを簡単に見つけ出すことは難しい状況です。

また、建設業に参入するスタートアップやベンチャー企業は、新たな製品やサービスを生み出すものの、リソースやブランド力、企業体力から活動が限定的となってしまう、市場への周知と影響力という点で課題があります。

② 内的要因

福井コンピュータスマートでは、これまで当社グループの CAD サポート事業を中心に行ってまいりました。このような、建築、土木、測量における横断的な顧客接点を強みとする中で、建設 IT 企業としての更なる成長に向けた、新たな価値提供スキームの構築を計画しておりました。

※1 パートナー企業について（製品名／企業名）

- 共同開発中／株式会社フォトラクション
- 動画・AR手順書システム Dive／エピソテック株式会社
- 国産クラウド型ドローン測量システム KUMIKI／株式会社スカイマティクス
- 現場リモートツール SynQ Remote／株式会社クアード
- 現場デジタル化ツール 現場 Plus／株式会社ダイテック

※パートナー企業は今後拡大を予定しております

以 上

建設業に特化した新たなマーケットプレイス展開について

福井コンピュータホールディングス株式会社

2024年5月

サービスの背景

< 外的要因 >

< 内的要因 >

人



長時間労働

高齢化

モノ



資材高騰

コスト、納期

環境



エネルギー

気候変動

スタートアップ



リソース

限定的

次なる成長



サポート事業

顧客接点力

求められる
ソリューション

デジタル化



紙の手作業

効率化、省力化

自動化



人工知能

安全性、品質向上

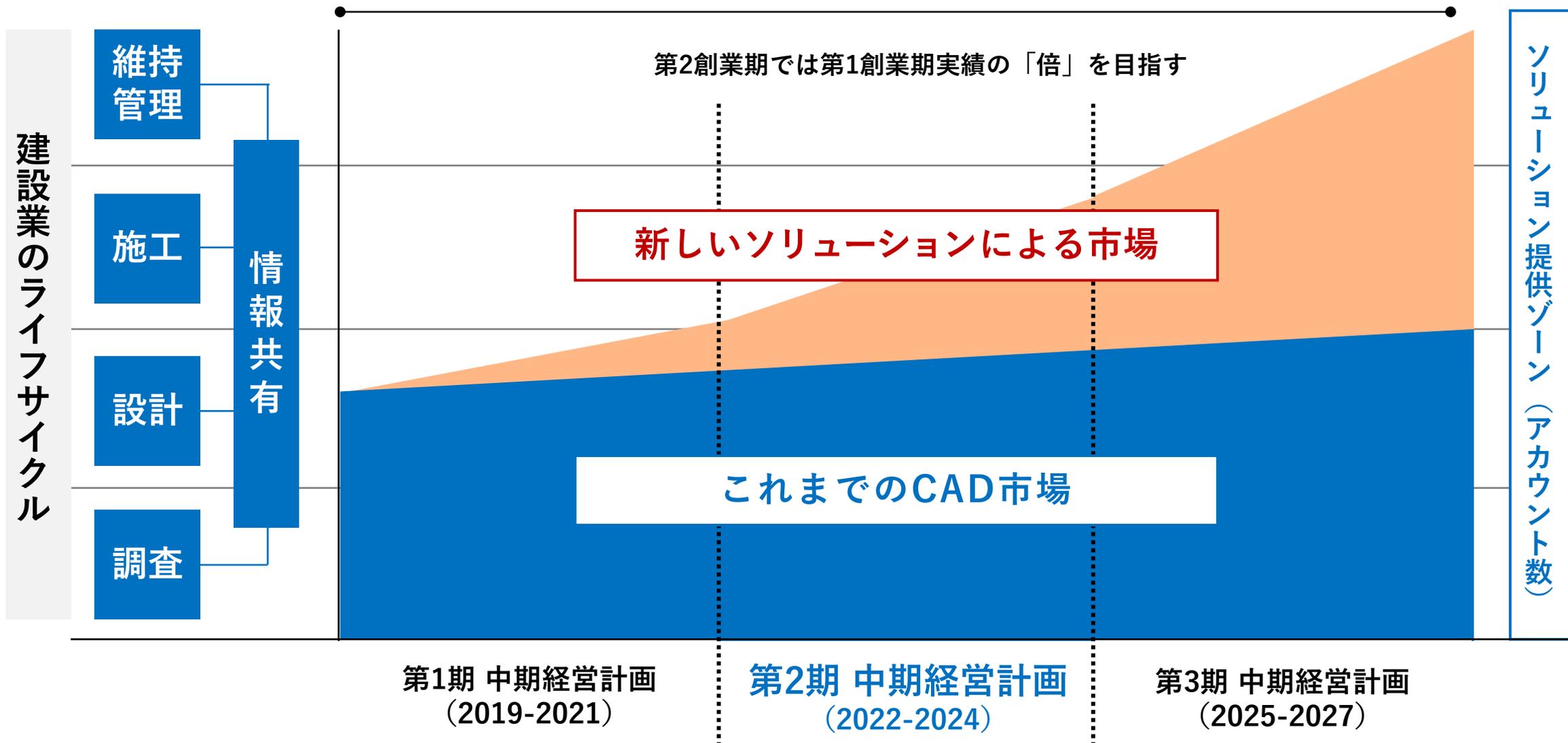
最適化



データ分析

無駄、遅延削減

中期経営計画 ① ー目指すべき成長のイメージー



中期経営計画 ② ーソリューションの提供状況ー

住宅建築

	調査	設計	施工	維持管理	情報共有
工務店		◎ ARCHITREND ZERO Modelio	△ 現場Plus	—	△ 3Dカタログ.com TREND Net
設計事務所		◎ ARCHITREND ZERO			△ 3Dカタログ.com TREND Net

一般建築

	調査	設計	施工	維持管理	情報共有
建設会社		△ GLCOBE Architect	△ GLCOBE Construction	—	—

測量・土木

	調査	設計	施工	維持管理	情報共有
官公庁			○ EXTREND 官公庁シリーズ	△ プロジェクト進行	—
設計コンサル	—	△ TREND ROAD Designer	—	—	—
建設会社		○ TREND-CORE	◎ TREND-CORE	—	△ CIMPHONY+
測量会社	◎ TREND-ONE TREND-FIELD TREND-POINT			—	—

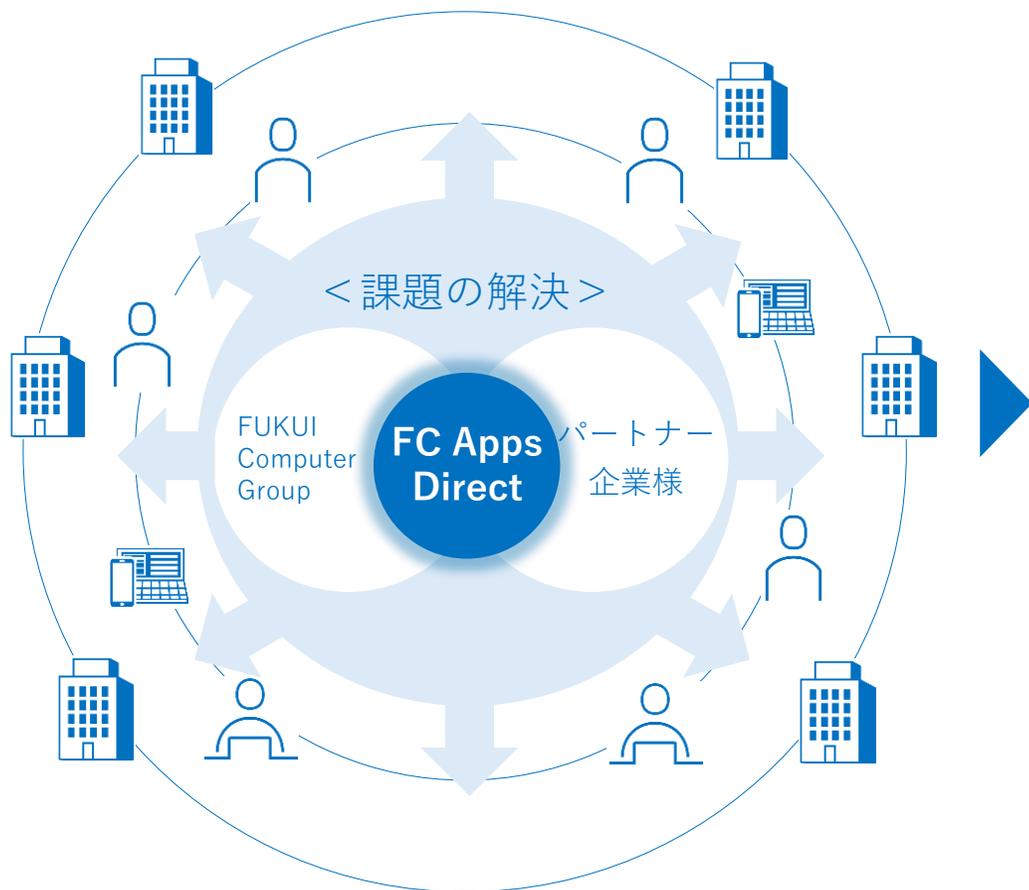
市場ニーズ (高) ■ → ■ → ■ (低) ソリューション提供 (多) ◎ → ○ → △ → — (無)

新サービスの概要 ①

—建設業に特化したマーケットプレイス展開—

建設業に特化したマーケットプレイス（名称未定）を2024年冬に展開します。

- ・当社グループとパートナー企業様との共創によって展開、課題解決に必要な製品・サービスを提供します。



顧客の利便性向上によるグループ成長

パートナー企業の成長支援

MISSION

Be Must Be.

建設業のなくてはならないになる。

VISION

All for Stakeholder.

関係する人から喜ばれる会社になる。

VALUE

Dream Big , Design First

望まれるものをいち早くつくる。

新サービスの概要 ② ースキームのイメージー

アプリケーション提供をベースにアドオンのサービスを提供し続け、顧客提供価値の最大化を目指します。

APPLI	生産性を向上させるアプリケーション			
SUPPORT	顧客業務の効率化・業務支援			
AI	作業の自動化を促進するAI			
IDC	利用ログの蓄積と解析を行うIDC			
	FY2024	FY2025	FY2026	FY2027

顧客提供価値の最大化

プレサイトのご紹介

—2024年4月30日 公開済—



建設現場で働くあなたの悩みにソリューションを！

2024年、いよいよ建設業にも労働時間の上限規制が適用されましたが
長時間労働の是正、人材不足、生産性向上など解決すべき問題は山積みのままです...
しかし、この課題を乗り越えることは「建設業界の未来を拓くチャンス」と捉え、
スタートアップ企業とその挑戦を後押しするプロジェクトを立ち上げました！
本サイトでは、建設現場で働く皆様の課題を解決する最適なソリューションをご紹介します！

マーケットプレイス公開に先立ち、2024年4月に「FUKUICOMPUTER × スタートアップ企業協業プロジェクト」として特設サイトを公開しております。このサイトでは、建設現場で働く課題に対し、様々なソリューションの紹介を行っております。

URL : <https://hd.fukuicompu.co.jp/dx/>

パートナー企業について (2024年5月時点)

- 共同開発中（2024年冬ローンチ予定）／株式会社フォトラクション
- 動画・AR手順書システム Dive／エピソテック株式会社
- 国産クラウド型ドローン測量システム KUMIKI／株式会社スカイマティクス
- 現場リモートツール SynQ Remote／株式会社クアンド
- 現場デジタル化ツール 現場Plus ／株式会社ダイテック

※パートナー企業は今後拡大を予定しております